

OFAJ  
DFJW

# **Starter Kit Franco-Allemand**

French-German Starter Kit

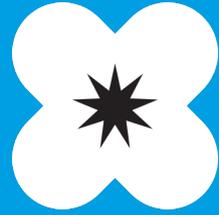
Rosa Veltmann, Johann Langenbach, Nikolai Fomm, Raffael Ruppert

# Sommaire | Summary

**I. Status Quo and Problem Definition**

**II. Concrete steps**

**III. Planning**



# **I. Status Quo and Problem Definition**



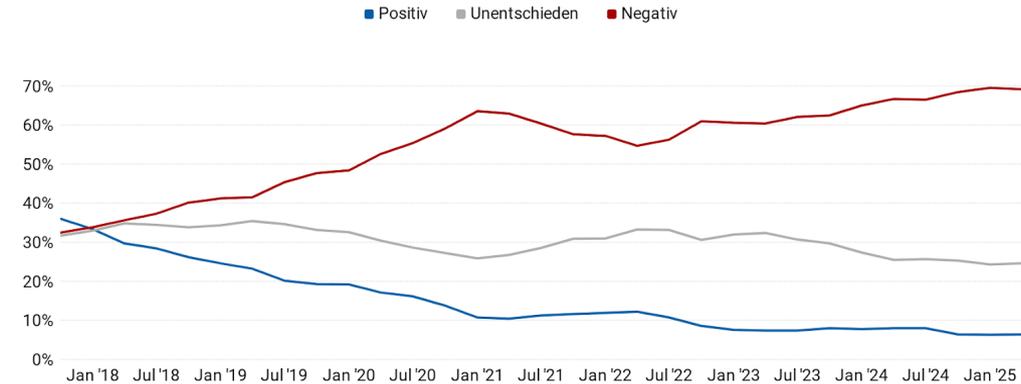
Productivity has risen much faster in the US than in Europe

US non-farm output per hours; eurozone/UK output per hour worked (real, rebased)



- Challenging economic environment for businesses and startups
- Productivity growth faster in the US than in Europe
- Strategic autonomy for Europe requires innovation, driven by entrepreneurship

Wie beurteilen Sie im Moment die Rahmenbedingungen dafür, ein Unternehmen zu gründen?

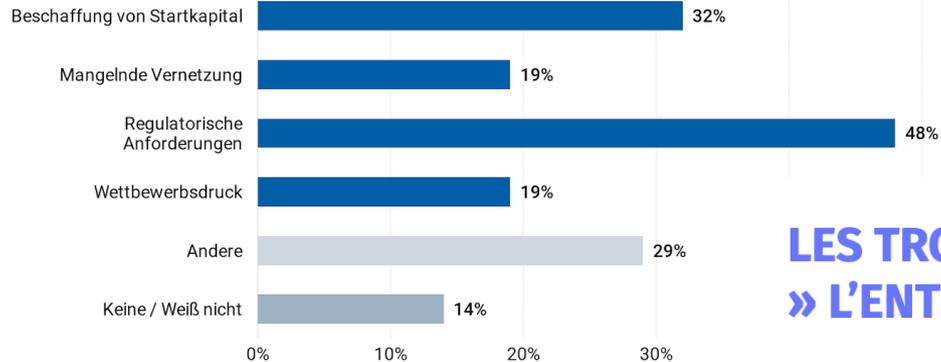


Statistischer Fehler: 2,5% | Stichprobengröße: 5.011 | Befragungszeitraum: 19.11.17 - 12.04.25 | Mittelwerte Quartale



Mit welchen Herausforderungen waren Sie bei der Gründung Ihres Unternehmens konfrontiert?

🕒 Personen, die ein Unternehmen gegründet haben, das noch besteht



Mehrfachantwort möglich | Statistischer Fehler: 3,7% | Stichprobengröße: 2.000 | Befragungszeitraum: 22.10.2

Founders from Germany and France report facing high regulatory and administrative burdens.

## LES TROIS MESURES PRINCIPALES POUR « BOOSTER » L'ENTREPRENEURIAT

**55%**

Alléger les contraintes administratives et réglementaires

**55%**

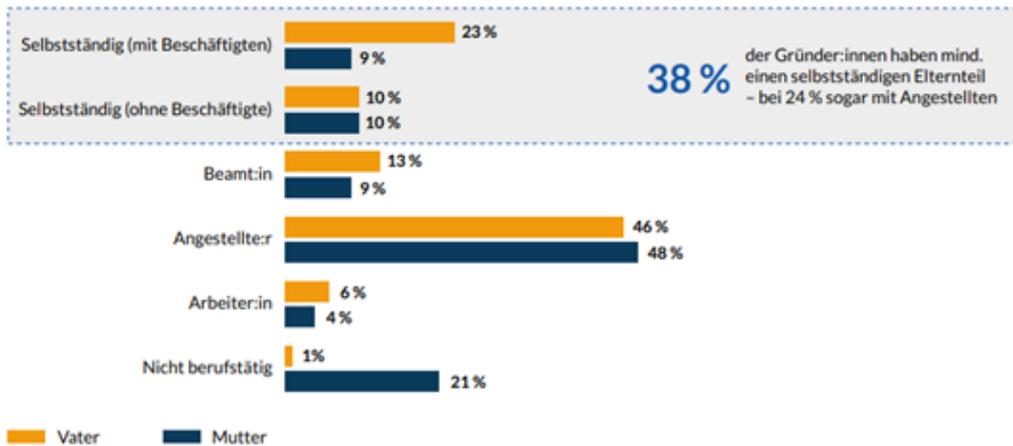
Réduire les charges sociales et fiscales des entreprises

**37%**

Faciliter l'accès aux crédits et financements



Abbildung 5 | Berufliche Tätigkeit der Eltern der Gründer:innen



Quelle: Eigene Auswertung Deutscher Startup Monitor 2023

BertelsmannStiftung

## •Influence of Family Background

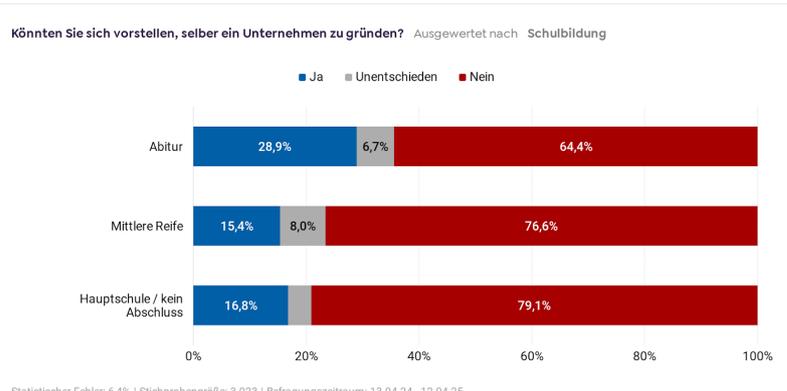
- **38%** of founders have a self-employed parent, aiding through role modeling and mentoring.

## •Role of Networks and Role Models

- Contact with other founders boosts the willingness to start a business.
- Founders from entrepreneurial families are more likely to receive business angel investments, often via family networks.



# Status Quo



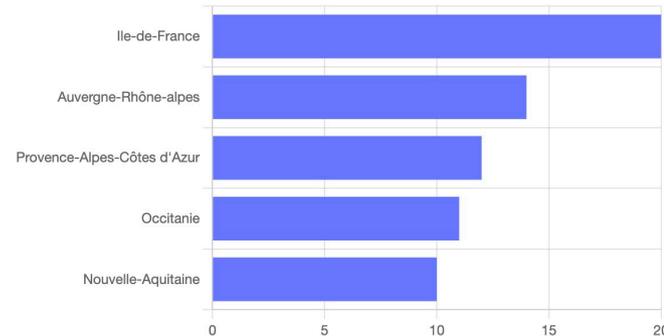
## Characteristics of Business Founders

- More likely to have higher education, be male, or come from economically strong regions.

## Supporting Entrepreneurship

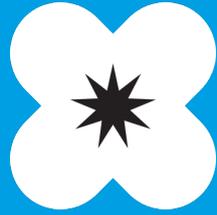
- Need for accessible support to foster entrepreneurship.
- Aim to centralize resources in the **StarterKit Franco-Allemand**.

## LES RÉGIONS DE PRÉDILECTION POUR LA CRÉATION D'ENTREPRISE



StarterKit Franco-Allemand



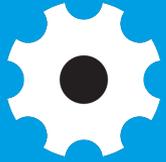


## II. What we did



## Planung

Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025
<p><b>Definition of the scope and problem statement</b></p> <p>How can we design the final product so that it is tailored to the needs and truly helpful?</p>	<p><b>Research and information gathering</b></p> <p>Identify existing resources, best practices, and relevant initiatives in both countries. Collect and analyze this information.</p>	<p><b>Finalization of the product</b></p> <p>Translate the insights into a clear, user-friendly format. Develop the StarterKit Franco-Allemand with accessible language, practical step-by-step guidance.</p>



## II. Concrete steps

1

Analysis of the current startup landscape and situation in order to develop a tailored support offering.

### Key questions

What information is needed? Which target groups do we want to reach? Who should benefit from the offering?

2

Development of a **StarterKit Franco-Allemand** for startups in both countries, using simple and accessible language.

### Target group

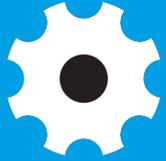
Individuals who do not fit the traditional startup demographic (fewer business administration backgrounds).  
French/German expats.

3

Dissemination through appropriate channels, possibly including workshops or similar formats.

### Deliverable

Workshops, Website or guides on founding a business, developing business models, etc.



## II. Let's do a demo!

### Deutsch-Französisches Starter-Kit

Dein Wegweiser für eine Gründung in Deutschland oder Frankreich

Finde die richtige Rechtsform, folge unserer Schritt-für-Schritt-Anleitung und entdecke wertvolle Ressourcen für deine Gründung in Deutschland oder Frankreich.

Rechtsform finden

Gründungs-Guide

Ressourcen



Deutsch-Französische Gründung

#### Warum braucht es ein Starter-Kit?

##### Gründungen unterstützen

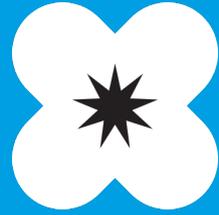
Wir wollen Gründungen in beiden Ländern unterstützen

##### Informationen auf deiner Muttersprache

Informationen zum Nachbarland auf deiner Muttersprache

##### Einfaches Finden der Rechtsform

Einfaches Finden der passenden Rechtsform in Deutschland und Frankreich



## **III. Outlook**

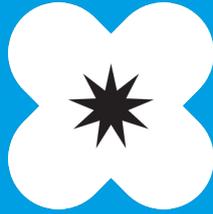


## II. Plan for 2026: Dissemination, implementation (and handover)

### Dissemination, implementation (and handover)

- Share the StarterKit Franco-Allemand through relevant channels and networks.
- Facilitate access via workshops, events, or partnerships.
- Find new partners for the starter kit to take over the project.
- Resources: <https://github.com/raffirupp/grenzenlos-gruenden>
- Link: <https://starter-kit.eu/>

**We welcome any questions, comments, or ideas for collaboration.**



# Sources

**Bertelsmann Stiftung: Startups und Soziale Herkunft:** <https://www.bertelsmann-stiftung.de/de/publikationen/publikation/did/xxxxxx> abgerufen am 24.4.2025

**Erhebungen Civey:** <https://civey.com/> abgerufen am 5.4.2025

**Financial Times: Prodcuity Gap:** <https://www.ft.com/content/22089f01-8468-4905-8e36-fd35d2b2293e> Abgerufen am 24.5.25

**Chambre de Commerce et d'industrie:** <https://www.cci.fr/actualites/enquete-2025-les-francais-et-l'entrepreneuriat#:~:text=En%20d%C3%A9pit%20d'un%20contexte,repandre%20une%20entreprise%20un%20jour>. Abgerufen am 5.4.2025

**Erwan Gardelle on LinkedIn:** [https://www.linkedin.com/posts/erwan-gardelle\\_which-french-university-produces-the-most-activity-7308755518108368896-RIE3/](https://www.linkedin.com/posts/erwan-gardelle_which-french-university-produces-the-most-activity-7308755518108368896-RIE3/) Abgerufen am 5.4.2025